

Sintesi del progetto

Il progetto riguarda la partecipazione di JANNONE FERRO TUBI SRL alla fiera Mostra Convegno Expocomfort (MCE) 2026, che si svolgerà dal 24 al 27 marzo 2026, uno dei principali eventi internazionali dedicati alle tecnologie per il comfort abitativo, l'efficienza energetica e gli impianti idrotermosanitari.

L'azienda opera nel settore del commercio all'ingrosso di apparecchi e accessori per impianti idraulici, di climatizzazione e riscaldamento, fornendo prodotti e soluzioni tecniche rivolte a installatori, imprese edili, progettisti e operatori professionali del settore impiantistico.

La partecipazione alla manifestazione fieristica rappresenta un'importante opportunità strategica per l'impresa, che intende rafforzare la propria presenza commerciale, promuovere la gamma di prodotti distribuiti e sviluppare nuove relazioni con operatori del mercato nazionale e internazionale.

Il progetto prevede l'allestimento di uno spazio espositivo dedicato, all'interno del quale verranno presentati sistemi e componenti per impianti idraulici, soluzioni per la climatizzazione, tecnologie per il riscaldamento e prodotti innovativi orientati al miglioramento dell'efficienza energetica degli edifici.

Durante l'evento, l'impresa svolgerà attività di presentazione tecnica dei prodotti, incontri con potenziali clienti e partner commerciali, distribuzione di materiale informativo e raccolta di contatti qualificati. L'obiettivo è ampliare la rete commerciale, incrementare il portafoglio clienti e rafforzare il posizionamento dell'azienda nel mercato della distribuzione di materiali e soluzioni per l'impiantistica.

La fiera rappresenta inoltre un'occasione per monitorare le evoluzioni tecnologiche del settore, con particolare attenzione alle soluzioni legate alla sostenibilità, all'efficienza energetica e all'integrazione tra impianti termici e sistemi rinnovabili.

Attraverso la partecipazione alla manifestazione, JANNONE FERRO TUBI SRL mira a consolidare il proprio ruolo come punto di riferimento per installatori e operatori professionali del settore, generando nuove opportunità di business e contribuendo allo sviluppo commerciale dell'impresa nel medio-lungo periodo.

Obiettivi del progetto

La partecipazione alla fiera Mostra Convegno Expocomfort 2026 rappresenta per JANNONE FERRO TUBI SRL un passaggio strategico per il consolidamento e lo sviluppo della propria attività nel settore della distribuzione di materiali e componenti per impianti idraulici, di climatizzazione e riscaldamento.

L'obiettivo principale del progetto è promuovere e valorizzare la gamma di prodotti e soluzioni tecniche distribuite dall'azienda, mettendo in evidenza la qualità dei materiali, l'affidabilità dei componenti e la capacità dell'impresa di rispondere alle esigenze di installatori, imprese edili e professionisti del settore impiantistico.

La partecipazione alla manifestazione consentirà all'azienda di presentare direttamente ai visitatori professionali le principali categorie di prodotti trattati, tra cui componenti per impianti idraulici, sistemi per la climatizzazione, soluzioni per il riscaldamento e accessori tecnici destinati alla realizzazione e manutenzione degli impianti.

Un ulteriore obiettivo è rappresentato dall'ampliamento della rete commerciale. La fiera costituisce infatti un contesto privilegiato per incontrare nuovi clienti, distributori, progettisti e installatori interessati ai prodotti e alle soluzioni proposte dall'azienda, favorendo l'avvio di nuove collaborazioni e opportunità di vendita.

La partecipazione all'evento consentirà inoltre di rafforzare la visibilità e l'immagine aziendale, consolidando il posizionamento di JANNONE FERRO TUBI SRL come operatore affidabile e qualificato nella distribuzione di materiali per il settore impiantistico.

Infine, la fiera rappresenta un'importante occasione di analisi del mercato e delle tendenze tecnologiche, permettendo all'azienda di osservare le innovazioni introdotte dai produttori, monitorare l'evoluzione della domanda e individuare nuove opportunità di sviluppo commerciale.

Risultati attesi e attività che si andranno a svolgere con la partecipazione alla fiera

La partecipazione alla fiera è finalizzata al conseguimento di risultati concreti sotto il profilo commerciale, promozionale e strategico.

Il primo risultato atteso riguarda l'acquisizione di nuovi contatti qualificati, tra cui installatori, imprese di impiantistica, progettisti, distributori e operatori del settore edilizio e impiantistico. L'obiettivo è trasformare una parte significativa di questi contatti in future collaborazioni commerciali e ordini di fornitura.

Un ulteriore risultato atteso è l'incremento della visibilità e della notorietà dell'azienda, grazie alla presenza in una manifestazione fieristica di rilevanza internazionale frequentata da operatori professionali provenienti da diversi paesi.

La partecipazione alla fiera consentirà inoltre di rafforzare i rapporti con partner commerciali e fornitori, creando occasioni di confronto diretto e di sviluppo di nuove strategie di distribuzione.

Tra i risultati attesi rientra anche la raccolta di feedback qualificati da parte dei visitatori e degli operatori del settore, utili per comprendere meglio le esigenze del mercato e orientare le future scelte commerciali dell'impresa.

Attività previste durante la fiera

Durante la manifestazione, JANNONE FERRO TUBI SRL procederà all'allestimento di uno spazio espositivo dedicato, progettato per valorizzare la gamma di prodotti e componenti per impianti idraulici, di climatizzazione e riscaldamento.

All'interno dello stand verranno svolte attività di:

presentazione delle soluzioni e dei prodotti distribuiti dall'azienda

illustrazione delle caratteristiche tecniche e delle applicazioni dei sistemi impiantistici

incontri diretti con potenziali clienti e operatori del settore

distribuzione di cataloghi, schede tecniche e materiale informativo

raccolta di contatti commerciali e opportunità di collaborazione.

Parallelamente, l'impresa svolgerà un'attività di osservazione del mercato e dei principali concorrenti, monitorando le innovazioni tecnologiche e le nuove soluzioni presentate nel settore dell'impiantistica e del comfort energetico.

Al termine della fiera, l'azienda attiverà un'attività strutturata di follow-up commerciale, contattando i potenziali clienti incontrati durante la manifestazione al fine di trasformare le opportunità generate in rapporti commerciali concreti.

Analisi del contesto e del settore di attività e del mercato di destinazione

JANNONE FERRO TUBI SRL opera nel settore della distribuzione all'ingrosso di materiali, apparecchi e accessori per impianti idraulici, di climatizzazione e riscaldamento, un comparto strettamente collegato al settore delle costruzioni, della riqualificazione edilizia e dell'efficienza energetica degli edifici.

Analisi del contesto settoriale

Il settore dell'impiantistica termoidraulica è attualmente caratterizzato da una forte evoluzione tecnologica, guidata da diversi fattori tra cui:

la crescente attenzione all'efficienza energetica degli edifici

la diffusione di tecnologie per la climatizzazione ad alta efficienza

l'integrazione tra impianti termici tradizionali e fonti energetiche rinnovabili

l'adozione di soluzioni intelligenti per la gestione del comfort abitativo.

La normativa europea e nazionale in materia di transizione energetica e sostenibilità sta favorendo la diffusione di sistemi impiantistici più efficienti e tecnologicamente avanzati, generando nuove opportunità di mercato per imprese che operano nella distribuzione di materiali e componenti tecnici.

In questo contesto, le aziende di distribuzione svolgono un ruolo fondamentale nel collegare produttori, installatori e imprese edili, garantendo la disponibilità di prodotti aggiornati e soluzioni tecniche adeguate alle esigenze del mercato.

Analisi del mercato di destinazione

Il mercato di riferimento dell'azienda è costituito principalmente da:

installatori e imprese di impiantistica termoidraulica

imprese edili e società di costruzioni

progettisti e studi tecnici

rivenditori specializzati nel settore idrotermosanitario.

Si tratta di un mercato caratterizzato da una domanda crescente di soluzioni affidabili, efficienti e tecnologicamente evolute, in grado di rispondere alle nuove esigenze normative e alle richieste dei clienti finali in termini di risparmio energetico e comfort abitativo.

In questo scenario competitivo, la partecipazione a fiere di settore rappresenta uno strumento fondamentale per rafforzare la presenza sul mercato, sviluppare relazioni commerciali e intercettare nuove opportunità di business.

La fiera Mostra Convegno Expocomfort si configura quindi come un contesto ideale per valorizzare l'offerta dell'azienda e consolidarne il posizionamento nel settore della distribuzione di soluzioni per l'impiantistica.